

“Nos clients voient en l’or l’assurance ultime de leur patrimoine”

🕒 9 mai 2022 - 📁 Stratégie



Etienne Dargent (Goldbroker) : "Nous permettons à nos clients d'acheter de l'or et de le stocker, comme s'ils le conservaient sous le matelas, avec toute la sécurité en plus."

Étienne Dargent est directeur général de Goldbroker, une plateforme d'investissement dans l'or physique via le site Internet Or.fr. Il a pris ses fonctions en 2017 après avoir rejoint l'entreprise londonienne en 2015. Dans cette Interview Stratégie, Etienne Dargent explique les modalités de stockage du métal jaune pour des investisseurs qui ont perdu confiance dans le système monétaire, dans les banques ou dans les assurances-vie.

Etienne Dargent, quelle est l'activité de Goldbroker ?

Goldbroker a été créée en 2011 à Londres afin de proposer une solution optimale aux particuliers et aux sociétés pour protéger leur patrimoine via l'achat et le stockage de métaux précieux à partir d'une plateforme en ligne. Goldbroker opère sur deux sites Internet : Goldbroker.com en anglais et en allemand et depuis 2019 Or.fr pour les francophones. Le nom goldbroker était plus compliqué pour la communication en français.

Comment avez-vous obtenu le nom de domaine Or.fr?

Nous l'avons acheté car il appartenait à quelqu'un, mais il n'était pas opérationnel.

J'estime cette acquisition à plusieurs dizaines de milliers d'euros.

A quel prix ?

Il avait été acheté avant mon arrivée. Je n'ai donc pas d'idée précise, mais j'estime cette acquisition à plusieurs dizaines de milliers d'euros.

Pourquoi êtes-vous installés à Londres alors que votre équipe est essentiellement composée de francophones?

Nous voulions au départ nous installer à Londres pour nous orienter vers l'international, pas uniquement sur le marché français. Par ailleurs, Londres, siège de la London Bullion Market Association (LBMA), est la place centrale pour les marchés précieux. La LBMA encadre les marchés physiques de métaux précieux et regroupe tous les acteurs du métier : raffineurs, banques, entreprises de stockage, dealers, etc.

Avez-vous des activités en France?

Nous avons des partenaires en France, par exemple Brinks et leur réseau d'agences sécurisées pour la livraison des métaux. Nos clients français peuvent ainsi récupérer leurs stocks dans des entrepôts sécurisés ou s'y faire livrer leurs lingots. En France, pour des raisons de sécurité, il est interdit de livrer des métaux précieux à domicile pour une valeur supérieure à 15.000 euros.

Les stocks sont établis au nom propre de nos clients de façon à préserver un accès direct sans intermédiaire.

Quelle solution proposez-vous en termes de sécurité?

Nous permettons à nos clients d'acheter de l'or et de le stocker, comme s'ils le conservaient sous leur matelas, avec toute la sécurité en plus. Nous avons conclu un partenariat avec Malca Amit, une société de stockage et de logistique pour l'or, mais aussi pour les autres métaux précieux ou l'art. Nous travaillons avec eux à Zurich et à Singapour. Les stocks sont établis au nom propre de nos clients de façon à préserver un accès direct sans intermédiaire.

L'or est-il stocké dans des ports francs?

Nos entrepôts sécurisés sont en effet sous zone de fret en zone franche. Lors de l'achat et de la vente, les métaux ne quittent pas les douanes, ce qui permet une exonération de TVA pour les produits d'argent dans une logique d'optimisation.

Comment les achats d'or sont-ils effectués sur votre plateforme en ligne?

De 10.000 à 70.000 euros, les achats peuvent se faire directement en ligne via le site Internet en bloquant un cours, via sa carte bancaire. Mais tous les paiements s'effectuent par virement, pour des raisons de conformité et pour s'assurer de la provenance des fonds. A partir de 70.000 euros, les opérations se font sur devis après une prise de contact via une messagerie sécurisée sur or.fr. Nous répondons sous 4 heures et adressons une facture d'achat une fois l'opération réalisée.

Quels sont les montants de vos commissions?

Nous appelons cela des premium, soit la différence entre le cours de l'or et le prix d'un produit. Nous avons les premium les plus faibles sur le marché européen. Nous achetons en gros pour revendre avec le moins de marge possible auprès de nos clients.

Les gens achètent de l'or physique car ils ont perdu confiance dans la monnaie fiat.

Pourquoi ne pas se contenter d'acheter de l'or via des fonds indiciels cotés (ETF) pour éviter ces problématiques de stockage?

Les gens achètent de l'or physique car ils ont perdu confiance dans la monnaie fiat, dans les banques ou dans l'assurance-vie. Ils voient dans l'or une monnaie tangible qui existe depuis 5000 ans et a traversé tous les systèmes monétaires. Ils recherchent un actif dans lequel ils ont confiance et qu'ils peuvent détenir sans intermédiaires susceptibles de faire défaut, contrairement à des ETF ou des bons aux porteurs. Nos clients voient en l'or l'assurance ultime de leur patrimoine.

Quel pourcentage de leur patrimoine vos clients placent-ils dans de l'or physique?

Dans les périodes tourmentées comme aujourd'hui, ils estiment pouvoir y placer 10 % à 15 % de leurs avoirs.

L'or est-il vraiment un bon placement quand les taux d'intérêt remontent?

Aujourd'hui, les banques centrales augmentent les taux d'intérêt pour enrayer l'inflation. Mais les taux réels sont toujours négatifs. Par ailleurs, à force d'augmenter les taux, les banques centrales risquent de faire éclater les bulles qu'elles ont créées, avec les risques de crise financière et de stagflation que cela implique. La situation devient compliquée. D'où la recherche de placements sûrs, qui ne rapportent rien mais ont au moins le mérite de sécuriser un patrimoine.

L'or réagit plus lentement et dans la durabilité. Il y a 20 ans, l'or valait 300 dollars.

Comment expliquez-vous que l'or ait à peine progressé dans ce contexte depuis le début de l'année, soit d'environ 1800 dollars l'once au début de l'année à moins de 1900 dollars aujourd'hui?

Un pic a tout de même été enregistré au-delà de 2000 dollars. L'or réagit plus lentement et dans la durabilité. Il y a 20 ans, l'or valait 300 dollars.

Si certains vendent du rêve, votre métier ne consiste-t-il pas un peu à vendre de la peur?

Nos clients viennent nous voir car ils s'inquiètent des bulles créées par les banques centrales qui impriment de la monnaie qui ne ruisselle pas dans l'économie réelle. Ils cherchent un bien qui puisse les faire dormir sur leurs deux oreilles. L'or répond depuis toujours à cette problématique.

Ces arguments des prétendues dérives des banques centrales sont également repris par les promoteurs du bitcoin. Qu'en pensez-vous?

L'or et le bitcoin ont en commun d'être des matières rares. Les deux peuvent diversifier un portefeuille. Il existe tout de même des différences fondamentales. Le bitcoin ne peut pas se prévaloir de 5000 ans d'existence. Il est plus volatil que l'or et sert essentiellement de support de spéculation.

Partager cet article



A Lire Aussi:

- [1. Assurance-vie : "Les plus puissants font la loi"](#)
- [2. Assurance-vie : la part croissante des unités de compte réduit l'exposition aux taux](#)
- [3. Finances décentralisée \(DeFi\) et classique se voient coexister dans un monde hybride](#)
- [4. Le Secours Catholique lance un contrat d'assurance-vie "engagé"](#)

| Suivez-Nous :)



Recherche

Mon compte

Soumettre un article

Newsletter et notifications

Les 5 articles les plus lus de la semaine

“Nos clients voient en l’or l’assurance ultime de leur patrimoine”

publié le 09/05/2022

Étienne Dargent est directeur général de Goldbroker, une plateforme d'investissement dans l'or physique via le site Internet Or.fr. Il a ...

Engagements climatiques : 4 géants français aux premières places

publié le 05/05/2022

Une étude de Reclaim Finance a passé au crible les investissements dans le charbon, mais aussi dans le pétrole et ...

Vers une classification des données « sensibles » au sein des entreprises

publié le 10/05/2022

Chronique juridique de Muriel Goldberg-Darmon, docteur en Droit, avocate associée du cabinet Cohen & Gresser, et de Guillaume Guérin et ...

Euroapi s'introduit sur

Euronext Paris

publié le 06/05/2022

Euroapi représente la plus importante cotation en bourse en 2022 en termes de capitalisation boursière dans le secteur des sciences ...

Les orientations MIFID II sur les préférences en matière de durabilité

publié le 22/02/2022

Interroger les investisseurs sur leurs préférences en matière de durabilité devient obligatoire à partir de l'été prochain, suite à la publication ...

