

Le Monde
pour **Direct Matin**

Négoce. L'or a la cote et nombreux sont ceux qui voient dans des tarifs alléchants l'occasion de revendre des bijoux. Or, un vendeur averti en valant deux, autant être bien informé des règles du business avant de se lancer. Explications.

Vente d'or : comment prévenir les arnaques ?

Que faire de bijoux en or cassés ou démodés ?

Puisque le cours de ce métal atteint des sommets, pourquoi ne pas les vendre ? Les publicités incitant à s'en débarrasser foisonnent dans les journaux ou à la télévision. Attention cependant aux arnaques. Comme il n'y a pas de prix officiel de l'or en France, mieux vaut prendre quelques précautions.

Avant de vendre un bracelet et une paire de boucles d'oreilles, d'un poids de 11 grammes, nous consultons le cours international de l'once (28,3 grammes environ), en dollars, sur le London Bullion Market Association (Lbma.org.uk). Nous nous renseignons aussi sur le cours de référence français, publié chaque jour à 13 heures par l'établissement de crédit Cpordevises.com. Il faut regarder le prix du lingot, qui pèse 1 kilo (39 382 euros par exemple, jeudi dernier), et en déduire celui du gramme (39,3 euros). Toutefois les revendeurs ne proposeront pas 39,3 euros le gramme, car l'or des bijoux a été mélangé avec du cuivre, de l'argent ou du nickel.

Nous vérifions que les nôtres portent bien le poinçon à tête d'aigle attestant que leur alliage est de 18 carats, donc qu'ils contiennent au moins 75 % d'or fin. Pour avoir une idée de ce qu'ils valent, nous multiplions le prix du gramme (39,3 euros) par leur poids (11 grammes), divisons le résultat par 75 % et obtenons la somme de 324,20 euros. Il ne faut pas oublier encore de déduire les taxes de 8 % sur les bijoux destinés à la fonte (7,5 % de taxe sur les métaux précieux et 0,5 % de CRDS), ce qui donne 298,26 euros, soit 29,8 euros le gramme.

Proposé à différentes officines parisiennes faisant de la publicité dans les journaux, le lot est évalué à des prix divers, allant de 17 euros sans les taxes (!) à 24 euros taxes comprises. Nous nous rendons au Comptoir universel de l'or, avenue des Champs-Élysées. L'adresse est prestigieuse, mais le petit bureau ne paie pas de mine, au septième étage de l'immeuble. Un jeune homme chaleureux nous reçoit en tête à tête et rédige un chèque de 268 euros après avoir vérifié notre pièce d'identité. Il explique qu'il n'a plus le droit de verser d'espèces depuis le 1^{er} août dernier, l'administration fiscale souhaitant exercer ainsi un meilleur contrôle.

Mais comment expliquer la marge de 30 euros, entre le



© CLAUDE DEBOURG/PHOTOS

« Quand un opérateur n'affiche pas ses prix, c'est qu'il n'en est pas fier. »

Patrick Schein,
de Goldbygold.com

Il vaut mieux effectuer un petit calcul avant d'aller vendre ses bijoux.

prix de 298 euros attendu et le chèque de 268 euros ? Le gérant, Patrick Kaiserlian, bijoutier à Marseille, explique qu'il faut compter les frais de fonte

(4,40 euros pour 11 grammes) et les 2 % de commission généralement pratiqués. Surtout, il affirme qu'il ne récupère pas 75 % d'or sur un bijou de 18 carats, mais seulement 700 millièmes, rendant ainsi nos calculs caducs... On peut juste déplorer que les acheteurs n'affichent pas les détails de leurs prix avec les différentes retenues.

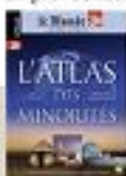
Si vous vendez de l'or à distance, comparez les prix de rachat des différents sites internet. Goldbygold.com les affiche sur sa page d'accueil. « Quand un opérateur n'affiche pas ses prix, c'est qu'il n'en est pas fier », explique Patrick Schein, le patron du site. D'autres sites n'offrent pas la même transparence, et, comme par hasard, leurs montants de rachat sont beaucoup plus faibles. Les magazines Que Choisir et 60 Millions de consommateurs ont ainsi reçu de nombreuses plaintes : une lectrice s'est même vu proposer un prix de rachat de 2,40 euros le gramme alors que le cours tournait autour de 30 euros. ■

Rafaële Rivaïs

REPÈRES

« L'achat d'or et d'argent physiques permet de protéger ses actifs », explique Fabrice Drouin Rastri, fondateur de Goldrokk.com, site qui offre la possibilité d'acheter de l'or et de l'argent physiques. « En effet, le système monétaire est basé sur l'argent "papier", qui perd régulièrement de sa valeur, alors que les cours de l'or et de l'argent n'ont cessé de progresser ces dernières années. Le site se positionne comme un partenaire alternatif qui invite les particuliers à investir dans des valeurs refuges », poursuit ce spécialiste. Goldrokk.com a été lancé en juin 2011 et annonce plus d'un million d'euros de commandes.

EN VENTE
DANS LES KIOSQUES



HORS-SÉRIE : « L'ATLAS DES MINORITÉS »